MY BIBLE FIRST B52

용서하는 법을 배움

바다코끼리

용서의 정신은 우리를 보호할 뿐만 아니라 우리가 하나님의 용서를 경험할 수 있도록 돕습니다.

Table of contents

목차

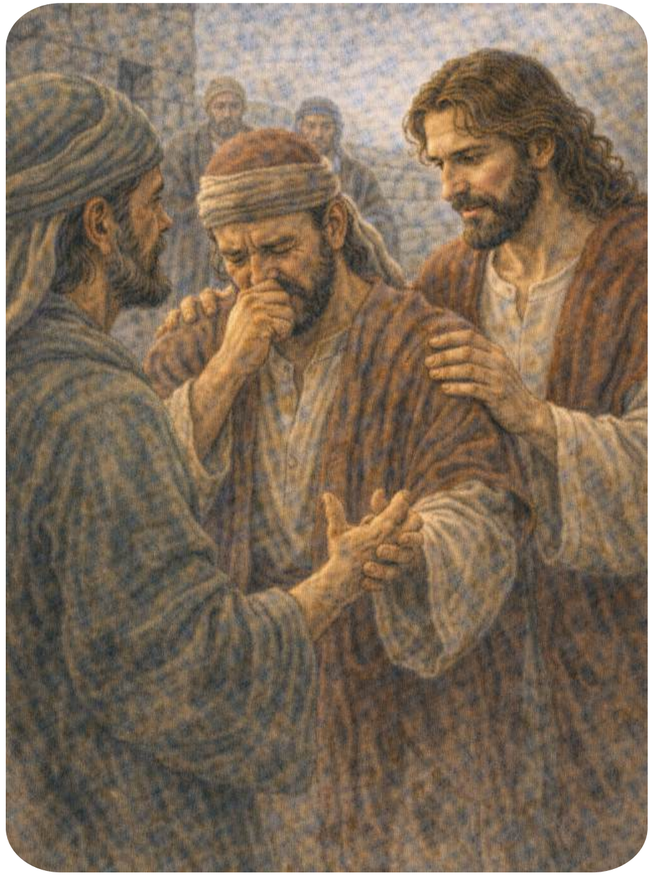
01 성경말씀 회상하기

02 중심생각 연결하기

03 천연계로 확장하기

04 성경학습활동 1

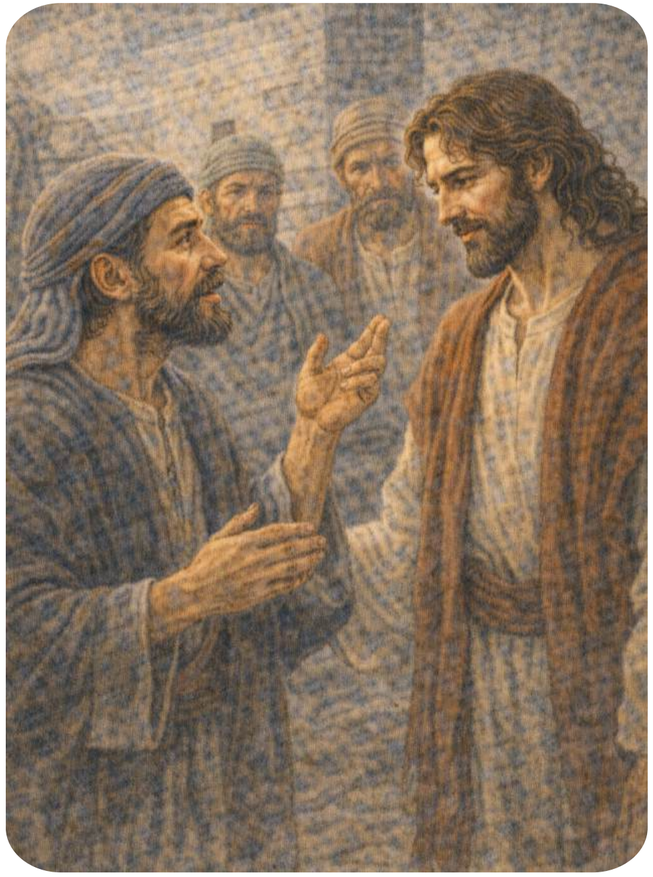
05 성경학습활동 2



제자들은 아직 배워야 할 것이 많았어요.

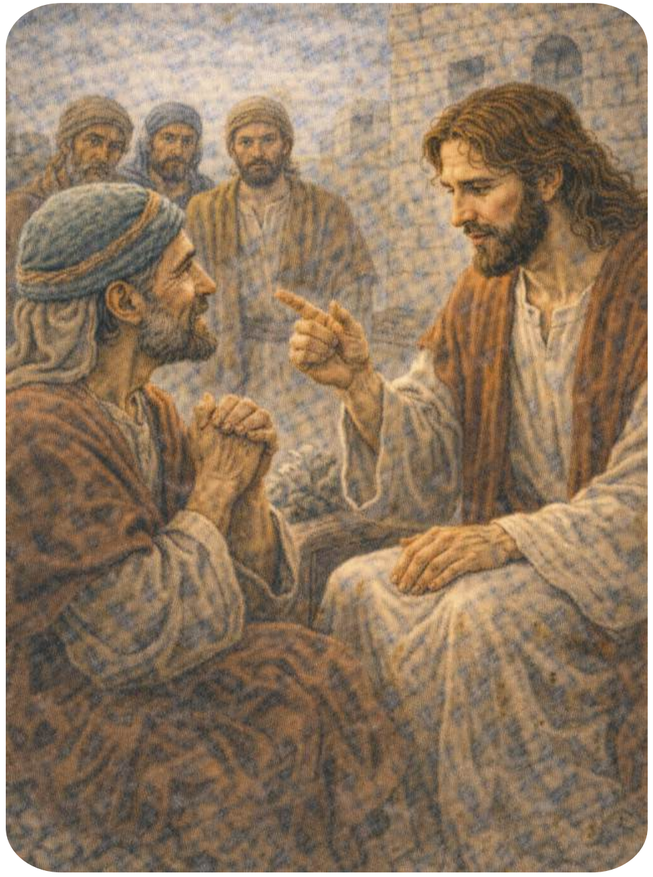
우리도 누군가에게 상처를 받으면
쉽게 용서하지 못할 때가 있지요.

그래서 예수님은 용서에 대해
가르쳐 주셨어요.



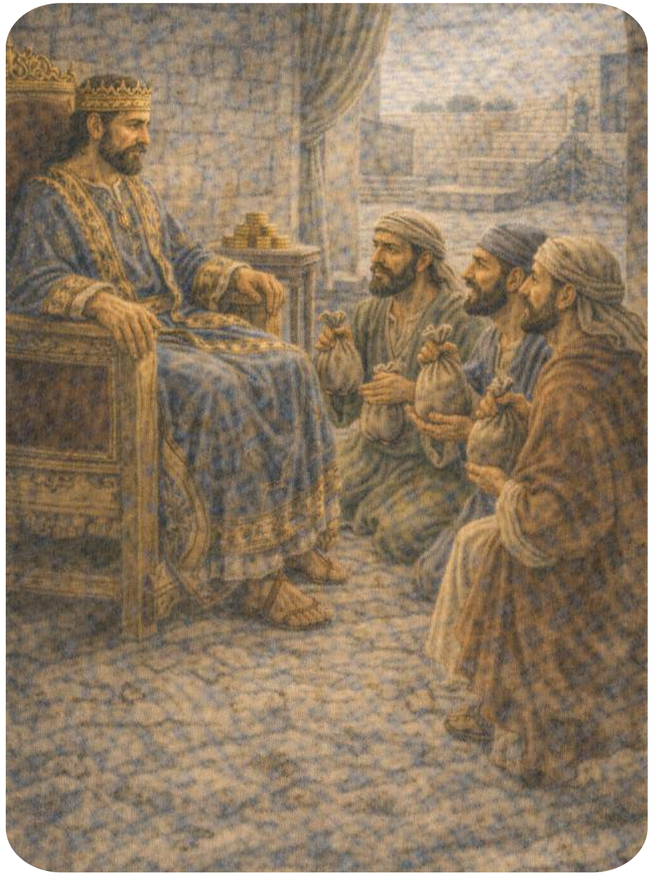
그 당시 사람들은 “세 번만 용서하면 충분하다”고 배웠어요.

베드로는 더 잘하고 싶어서 예수님께 물었어요.
“일곱 번까지 용서하면 되나요?”



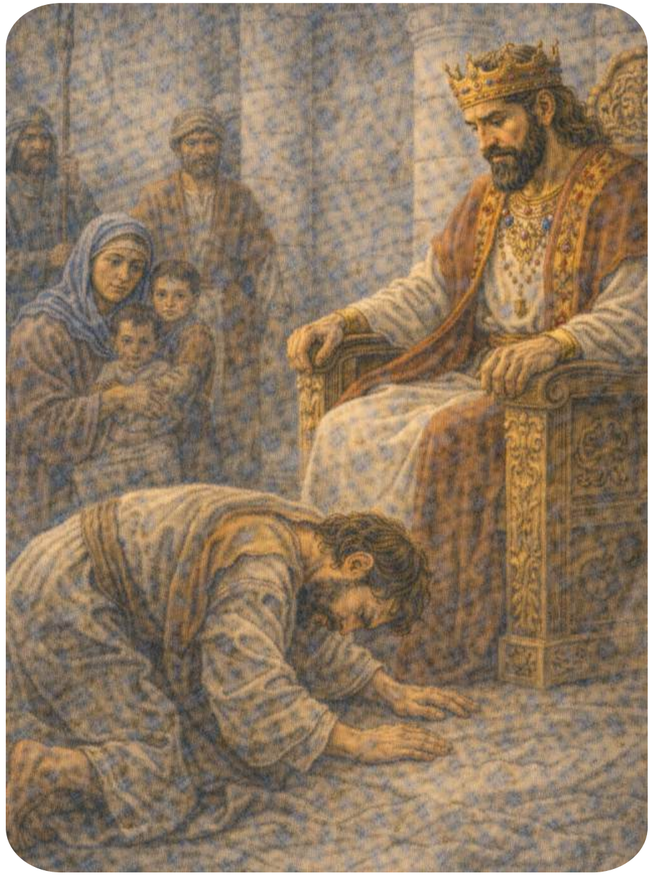
하지만 예수님은 전혀 다른 대답을 하셨어요.
“일곱 번뿐 아니라,
일흔 번씩 일곱 번이라도 용서하라.”

용서는 횟수를 세는 것이 아니라,
마음의 태도라는 뜻이었어요.



예수님은 제자들이 더 잘 이해하도록
이야기를 들려주셨어요.

한 왕이 있었고, 종들에게 자기 돈을 맡겼어요.
어느 날 왕은 종들을 불러 계산을 하기로 했어요.



한 종은 왕에게 일만 달란트라는
엄청난 빚을 지고 있었어요.

갚을 수 없어서 가족과 함께
노예가 될 처지였지요.

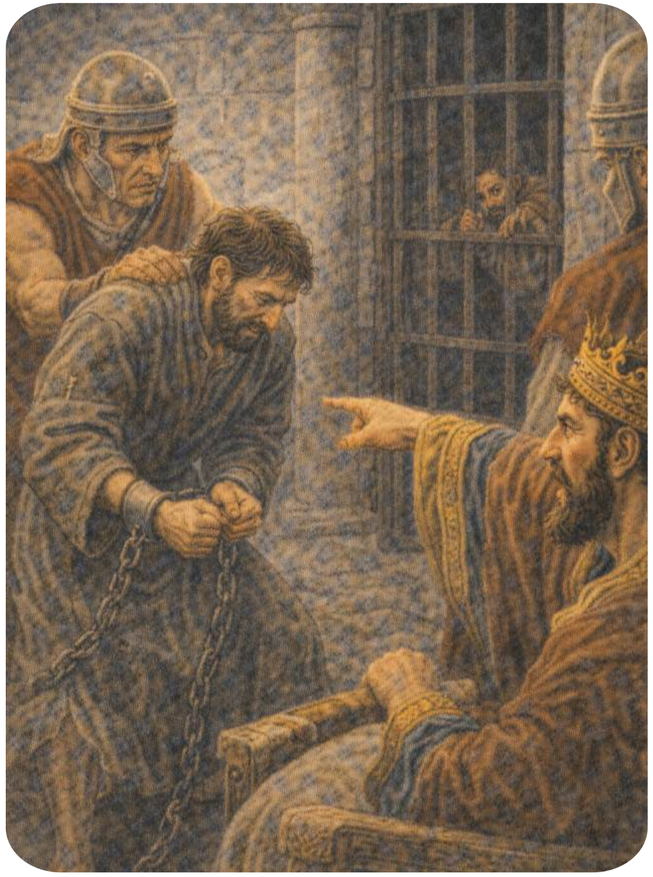
그는 울며 왕 앞에 엎드려 용서를 구했어요.



왕은 그 종을 불쌍히 여겨 모든 빚을
완전히 탕감해 주었어요.

종은 자유가 되었고, 큰 용서를 받았어요.

하지만 곧 그는 자기에게
작은 빚을 진 동료를 만났어요.



그 종은 작은 빚을 진 동료를
용서하지 않고 감옥에 가두었어요.

이 일을 들은 왕은 크게 노했고,
예수님은 말씀하셨어요.

“너희도 마음으로부터 용서해야 한다.”

"비판하지 말라 그리하면 너희가 비판을 받지 않을 것이요
정죄하지 말라 그리하면 너희가 정죄를 받지 않을 것이요
용서 하라 그리하면 너희가 용서를 받을 것이요"
(누가복음 6장 37절)

용서의 정신은 우리 마음을 지켜 주고 보호해 줍니다.
또한 우리가 하나님의 크신 용서를 깊이 경험하도록 도와줍니다.

바다코끼리



우리는 하나님께서 큰 죄를 용서해 주신 사람들입니다.
그래서 예수님은 우리도 다른 사람을 기꺼이 용서하길 바라세요.

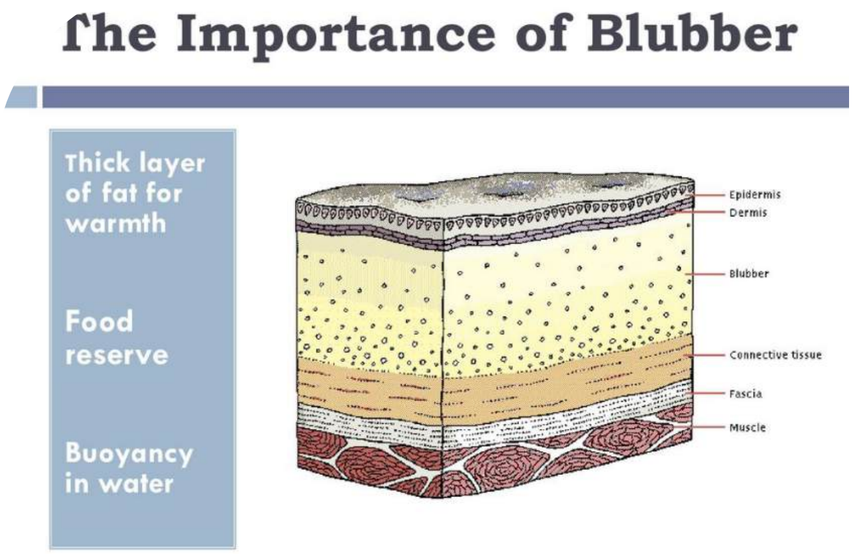
차가운 바다에 사는 바다코끼리

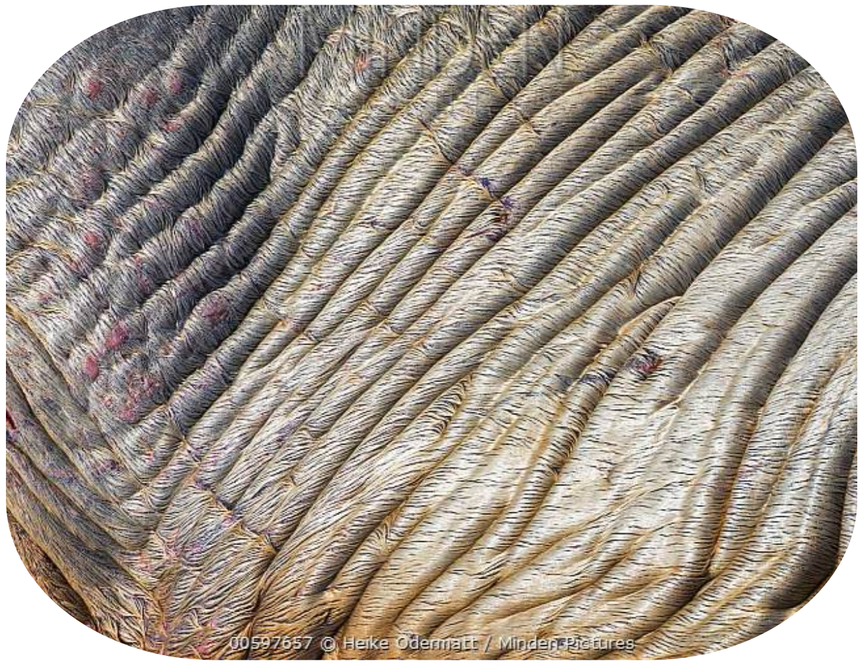
바다코끼리는 북극의 아주
차가운 바다에서 살아요.

새우와 게, 조개 같은 먹이를 찾아
깊은 바다로 내려가요.

이렇게 추운 곳에서
어떻게 살아갈 수 있을까요?







바다코끼리는 몸이 아주 크고, 피부와 지방이 정말 두꺼워요.
피부는 약 10cm, 그 아래 지방은 15cm나 돼요.
이 두꺼운 지방이 바다코끼리를 추위에서 지켜줘요.





만약 바다코끼리에게 지방이 없다면 어떻게 될까요?
몸을 따뜻하게 하느라 힘을 다 써서 금방 지치고 말 거예요.
지방은 바다코끼리가 살아가도록 도와주는 '보호막'이에요.

우리의 마음도 보호가 필요해요





사람들도 상처 주는 말을 듣거나 마음 아픈 일을 겪어요.
그때 용서하지 못하면, 걱정과 화로 마음의 힘을 다 써버려요.
용서는 우리 마음을 지켜주는 보호막이에요.





예수님은 언제나 사람들을 용서하셨어요.
예수님은 우리가 용서하며 살기를 바라세요.
하지만 용서는 생각보다 참 어려워요, 그렇지요?

바다코끼리가 두꺼운
지방으로 추위를 견디듯,

우리는 용서하는 마음으로
상처를 이겨 낼 수 있어요.

하지만 용서는 우리의 힘만으로는 쉽지 않아요.
그러니 아래와 같이 예수님께 구해봐요!

“예수님, 제 마음이 다치지 않도록 지켜 주세요.
제가 다른 사람을 용서할 수 있도록 도와주세요.”



비즈니스 모델: 수익 창출 구조와 확장 가능성

1

핵심 수익 모델



회사의 가장 핵심적인 수익 모델을 설명합니다. 고객이 어떤 가치에 비용을 지불하는지 명확히 보여주세요.

2

확장 수익 모델



핵심 수익 모델을 보완하거나 다른 고객군을 타겟하는 두 번째 수익 모델을 설명합니다.

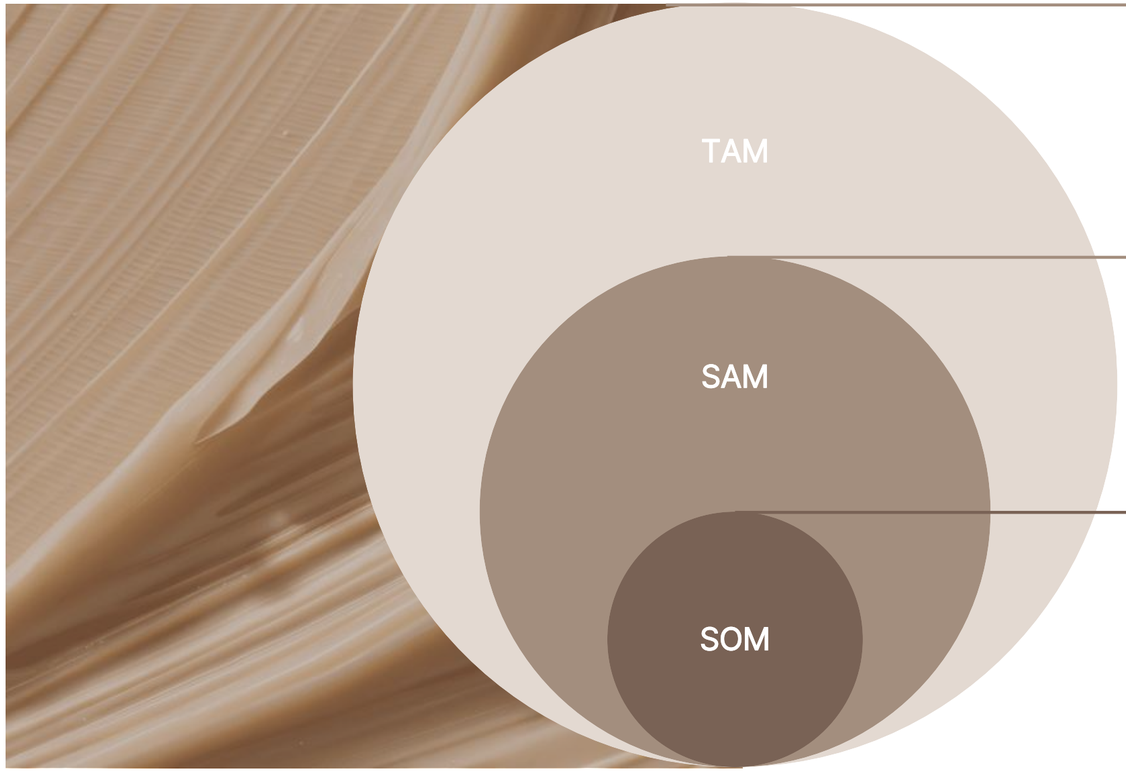
3

잠재적/부가 수익 모델



향후 계획 중이거나 현재 비중은 작지만 잠재력이 큰 부가 수익 모델이 있다면 제시하세요.

기회: 성장하는 뷰티 시장의 잠재력



TAM 전체시장

회사가 속한 가장 큰 시장의 규모를 제시하세요.

SAM 유효 시장

그중 회사의 제품/서비스가 공략 가능한 시장의 규모를 보여주세요.

SOM 초기 목표 시장

향후 1~3년 내에 현실적으로 점유할 수 있는 시장의 규모를 정의하세요.

성과: 지금까지의 성장 지표와 검증

MAU 월간 활성 사용자 수

150 만 명

누적 가입자, 월간 활성 사용자(MAU), 재방문율 등 서비스의 인기를 증명하는 지표를 제시하세요.

MRR 월간 반복 수익

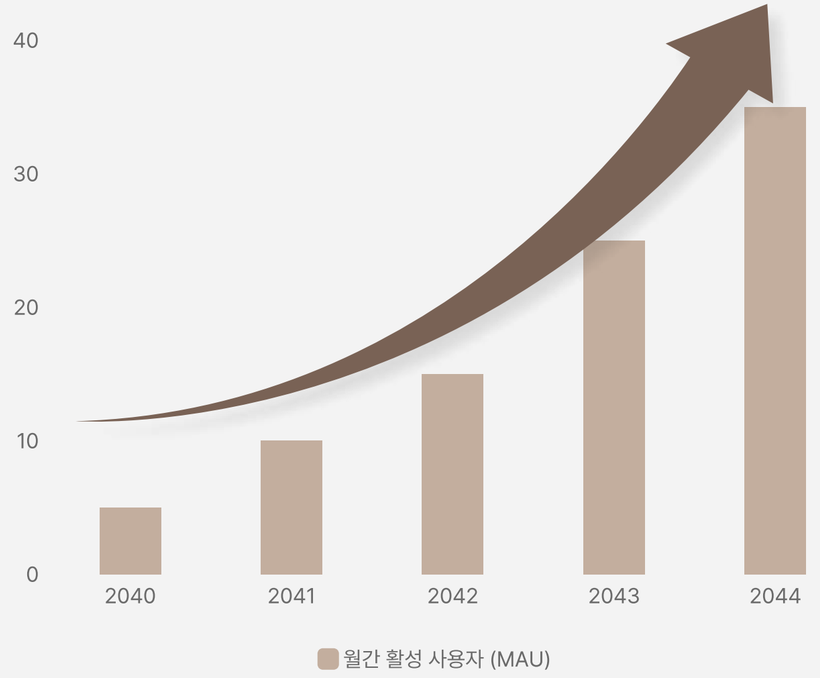
150 억

매출, 거래액, 월간 반복 매출(MRR) 등 회사의 재무적 성장을 증명하는 지표를 제시하세요.

CSAT 고객 만족도 점수

9.5 / 10

고객 재구매율, 만족도 평점, 주요 고객 후기 (Testimonial) 등을 통해 서비스의 품질을 증명하세요.



*페이지 내 인물사진은 샘플이미지입니다.

Growth Strategy

향후 확장 계획: 글로벌 진출 로드맵

국내 시장 선점

목표 이 단계의 구체적인 목표를 작성해주세요

전략 목표 달성을 위한 구체적인 액션 플랜을 제시해주세요.
관련 상세내역을 간략하게 입력하세요. 내용을 간략하게 입력하세요.



아시아 시장 진출

목표 이 단계의 구체적인 목표를 작성해주세요

전략 목표 달성을 위한 구체적인 액션 플랜을 제시해주세요.
관련 상세내역을 간략하게 입력하세요. 내용을 간략하게 입력하세요.



글로벌 리더십 확보

목표 이 단계의 구체적인 목표를 작성해주세요

전략 목표 달성을 위한 구체적인 액션 플랜을 제시해주세요.
관련 상세내역을 간략하게 입력하세요. 내용을 간략하게 입력하세요.



팀 소개: 성공을 이끌 핵심 인재들



김미리 직급

핵심 팀원들의 사진, 이름, 직책, 그리고 이 사업을 성공시킬 수밖에 없는 핵심 경력과 전문성을 간결하게 소개하세요.



최미리 직급

핵심 팀원들의 사진, 이름, 직책, 그리고 이 사업을 성공시킬 수밖에 없는 핵심 경력과 전문성을 간결하게 소개하세요.



박비즈 직급

핵심 팀원들의 사진, 이름, 직책, 그리고 이 사업을 성공시킬 수밖에 없는 핵심 경력과 전문성을 간결하게 소개하세요.



김미리 직급

핵심 팀원들의 사진, 이름, 직책, 그리고 이 사업을 성공시킬 수밖에 없는 핵심 경력과 전문성을 간결하게 소개하세요.

The Ask & Financials

투자 요청 & 재무: 필요한 자금과 재무 계획

투자 유치 목표

150 억 원

5개년 매출 목표

340 억 원

5년 성장 목표

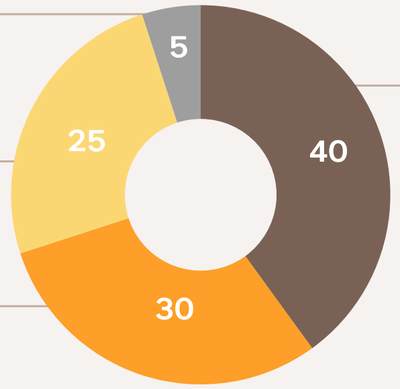
340 억 원

자금 사용 계획

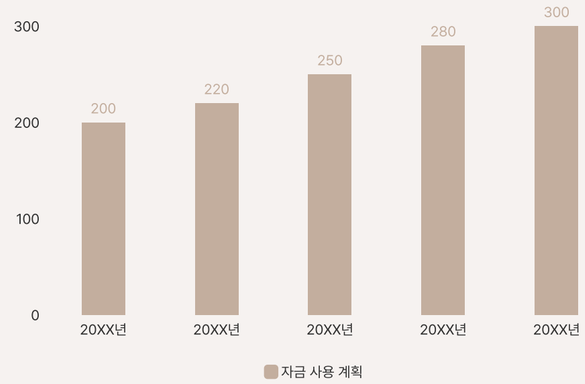
운영 자금 및 기타
17 억 원

핵심 인재 영입
85 억 원

마케팅 및 고객 확보
102 억 원



R&D 및 기술 고도화
135 억 원



행복한 안식일 보내세요

